

# 完成 おめでとうございます！！



お手数ですが、下記のアンケートにご協力をお願いします。

(このアンケートは回収後、お名前を伏せた上で、弊社HPにて掲載させていただきますので、ご協力宜しくお願い致します)

● 契約の決め手は何ですか？(複数回答可)

- ・営業の対応
- ・価格
- ・設計の自由度
- ・会社の信頼感
- ・要望に答えてくれた
- ・知り合いだから
- ・断熱性、気密性
- ・外観や内装のデザインのよさ
- ・健康に配慮してある
- ・その他 (実際に住んでみて、安心！安全！快適！だったから)

● 営業担当・設計担当・現場管理者の対応はどうでしたか？

( 良い ふう 不満 )

● お見積りの内容は、ご要望に十分にお答えできましたか？

( 十分だった まあまあ 不十分 )

● 会社からの見学会のご案内やダイレクトメールなどの様々な情報はいかがでしたか？

( とても参考になった ふう あまり参考にならなかった )

● 途中の打ち合わせに関して、回数、時間などはいかがでしたか？

( 適切だった こうしてほしかった ( ) )

● 展示場、見学会等でブルースホームについての理解は得られましたか？

( とてもよくわかった おおむねわかった よくわからなかった )

● きちんと様々な点を納得してから、ご契約いただけましたか？

( すべて納得できた おおむね納得できた 部分的に不安な所があった )

● 工期については、どうでしたか？

- ・長さ ○ × (理由: あかまま言ってますいません)
- ・時期 ○ × (理由: 要望にこたえていただき助かりました)

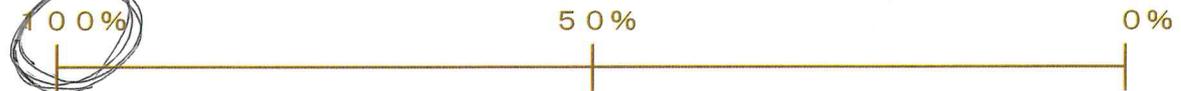
● 工事中現場の管理状況はいかがでしたか？本当にありがとうございます！！

( 良い 普通 悪い (理由: ) )

● 建築中の現場について、何かお気づきの点がありましたらお書き添えください。

( )

● 完成した家をご覧になられて、当初イメージしていらっやったものの実現度は？



● その他、ご意見・感想などありましたらお書き添えください。

( う ら 〱 )

ご協力ありがとうございました。今後の住宅建設業務の参考にさせていただきます。



今後とも宜しくお願いします

29年10月15日

我が家の子供達は一人目のときも二人目のときも  
営業担当さんが家に来た次の日に陣痛がきて  
数時間後には、超超スーパー安産なお産になるので  
営業担当さんを安産の神様と呼んでいます(笑)  
だからなのか、子供もなっついていて、

打ち合わせのとき、子供の相手をしてもらったおかげで  
集中して打ち合わせに取り組みました。

打ち合わせもそうだし、  
小さな子供がいると大変な手続きもあったかい  
いろいろと対応してもらい、とても助かりました。  
いつも細かな事まで気遣いをしてくれて嬉しかったです。  
ありがとうございます！ 安産の神様！！  
これからも ~~よろしくお願いいたします~~ 宜しくお願ひします。

住んでもうじき1ヵ月になります。

自分達のこだわりが詰まったマイホームはとて小快適です。

嫌いな掃除も今はとても楽しいです(笑)

やっぱり宮田工業で建てて良かった！！

ありがとうございます！！

フリガナ	
お名前	